

แผนการสอน

1. รหัสและชื่อรายวิชา

LW013216 การเจรจาต่อรองและสัญญาทางธุรกิจ
Negotiation and Business Contracts

2. จำนวนหน่วยกิต

2 (2-0-4)

3. หลักสูตร ประเภทของรายวิชา และรูปแบบการสอน

หลักสูตรนิติศาสตรบัณฑิต ประเภทวิชาเลือก โดยกำหนดรูปแบบการสอนแบบบรรยายและอภิปราย (Lecture and Discussion Learning) ร่วมกับรูปแบบการสอนแบบเน้นการแสวงหาความรู้ด้วยตนเอง (Self-Study Learning)

4. อาจารย์ผู้รับผิดชอบรายวิชา

ผู้ช่วยศาสตราจารย์กิตติบดี ไยพูล และคณะ

5. คำอธิบายรายวิชา

การประกอบธุรกิจกับกฎหมาย นิติกรรมสัญญาและสัญญาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการประกอบธุรกิจ การตรวจสอบก่อนการร่างสัญญาธุรกิจ เนื้อหาและสาระสำคัญของสัญญา ภาษีอากรที่มีผลกระทบและเกี่ยวข้องกับการร่างสัญญา และทักษะการเจรจาทางธุรกิจ

6. วัตถุประสงค์

เพื่อให้ทราบและเข้าใจและตระหนักถึงการประกอบธุรกิจเบื้องต้น ศึกษาถึงสภาพแวดล้อมของการประกอบธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ฝึกฝนการเขียนแผนธุรกิจ โดยสามารถนำความรู้ทางกฎหมายมาประยุกต์ใช้กับการประกอบธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงศึกษาเนื้อหาของสัญญาทางธุรกิจที่สำคัญ

7. การประเมินวัดผล

- งานรายบุคคล 60 คะแนน
 - สอบปลายภาค 40 คะแนน
- รวม 100 คะแนน

8. แผนการสอน

- กลุ่มที่ 1 วันพุธ เวลา 09.00-12.00 น.
 - กลุ่มที่ 2 เวลา 13.00-16.00 น.
- รวม 10 ครั้ง ๆ ละ 3 ชั่วโมง ดังต่อไปนี้

ครั้งที่	หัวข้อบรรยาย	กำหนดการ
1	การประกอบธุรกิจกับกฎหมาย	8/1/63 อาจารย์อิศร จันทรวงศ์
2	นิติกรรมสัญญาและสัญญาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการประกอบธุรกิจ	15/1/63 อาจารย์อิศร จันทรวงศ์
3	การตรวจสอบก่อนการร่างสัญญาธุรกิจ	22/1/63 อาจารย์อิศร จันทรวงศ์
4 - 6	เนื้อหาและสาระสำคัญของสัญญา (ศึกษารูปแบบของสัญญาทางธุรกิจ)	5,12 และ 19 /2/63 อาจารย์อิศร จันทรวงศ์
7	ภาษีอากรที่มีผลกระทบและเกี่ยวข้องกับการร่างสัญญา	26/2/63 อาจารย์อิศร จันทรวงศ์
8 - 9	ทักษะการเจรจาธุรกิจและตรวจสอบสัญญาทางธุรกิจ	4, 11 /3/63 อาจารย์ชินภัทร วิสุทธิแพทย์
10	กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจครอบครัว	18 /3/63 อาจารย์ชินภัทร วิสุทธิแพทย์

หมายเหตุ : กำหนดการและรายละเอียดอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม